

この厳しい時代を生き残る知識・スキルを共有しよう

KNOWLEDGE COLLABO KYOTO



## 2012年 第1回 ナレッジコラボ京都リレーセミナー

3月28日(水) 19:00~20:30

■会場／ハートピア京都(烏丸丸太町)第3教室

■受講料／1,500円

日本が大きく揺らいでいる危機的状況の今こそ、  
中小企業の知恵(ナレッジ)を共有して、  
不況を乗り切るための鍵を見つけましょう!  
それぞれの分野で活躍されている友人・知人に  
講師になっていただくリレーセミナーです。



Atsumi  
Takebayashi

コピーライター、インタビュワー、プランナーとして、外食、フィットネス、介護用品、学習塾、製菓メーカー、教育関連企業などのマーケティングに関わる。BtoBの『新規顧客開拓』及び『新商品営業』に特化した『インタビュー式営業術』を開発、営業コンサルティング、営業同行ヒアリング、顧客インタビュー代行などを請け負う。著書に『インタビュー式営業術』『ポーター×コトラー仕事現場で使えるマーケティングの実践法が2.5時間でわかる本』

### 『ポーター×コトラー仕事現場で使えるマーケティングの実践法が2.5時間でわかる本』出版記念

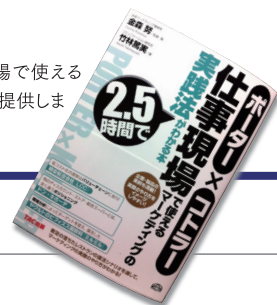
### 「わかる、使える。だから売れるマーケティング実践術」

講師／コミュニケーション研究所 代表 竹林 篤実

あなたはマーケティングを誤解していませんか？

「マーケティングといえば4P、早い話が商品と値段と宣伝と流通のことだろう？」ちがう、違う。「いろいろ調査して、企画を考えることでしょうか？」ちやいますって。モノが売れない時代です。だから、モノを改善する、値段を下げる、広告を変える……では、残念ながら売れるようにはなりません。そこでマーケティングの出番です。といっても決して難しい理屈ではありません。少しでも面倒だけれど、きちんと考えること。これがマーケティング、すなわち『売れ続けるための仕組み』をお伝えしたいと思います。

※本セミナーお申し込みの方で、ご希望の方には『ポーター×コトラー仕事現場で使えるマーケティングの実践法が2.5時間でわかる本』を著者特別割引1,000円でご提供します。参加お申し込み時に、本も希望とお書き添えくださいませ。



### ナレッジコラボ京都 リレーセミナー申込書

お名前

希望セミナー(希望に☑をつけてください)

- 2012第1回セミナー(3/28)に参加する  
 本も希望  
懇親会に参加する

連絡先電話番号

FAX.075-706-2960

※上記に氏名、連絡先、希望セミナーを記入し、左記のFAX番号までお送りください。  
※セミナー参加費は、当日、拝受します。  
(当日キャンセルは、基本的にできませんのでご了承ください)



KNOWLEDGE COLLABO KYOTO

<主催>小林新治・事務所、小林企画事務所、株式会社きつずファイブ(お問い合わせは075-706-2750、075-681-8156まで)